

La planification pour réussir une vente de garage

Avec une vente de garage, vous pouvez faire de l'argent ainsi qu'économiser de l'argent en réduisant les coûts de déménagement de vos biens ménagers à votre nouvelle destination. Vous pouvez également faire une vente de garage pour réduire la taille de votre nouvelle maison.

Première étape : vérifiez les règlements

1. Informez-vous auprès de votre association de propriétaires si elle a des règlements concernant les ventes de déménagement.
2. Appelez votre municipalité pour déterminer s'il faut avoir un permis.
3. Avant de mettre des affiches, déterminez si votre municipalité permet ce genre de publicité.

Deuxième étape : organisez-vous

1. Décidez ce que vous allez vendre : si vous n'avez pas utilisé un article au cours des dernières années, vous pouvez probablement vous en passer.
2. Faites une liste de tous les articles que vous voulez vendre.
3. Donnez un prix aux articles selon leur valeur pour les autres, pas pour vous.
4. Demandez environ 20 % du prix original si l'article est en bon état.
5. En déterminant les prix, laissez de la place pour le marchandage.
6. Regroupez deux bons articles avec des articles moins bons et vendez-les en lots.
7. Étiquetez chaque article et inscrivez-le avec son prix sur une feuille pour vous aider à faire un suivi des articles vendus.

Troisième étape : publicité !

1. Placez des annonces dans le journal local
2. Placez des affiches sur les tableaux d'affichage des magasins avoisinants
3. Utilisez des affiches, des drapeaux, des bannières et des ballons pour attirer les passants

Quatrième étape : marchandisage

1. Rendez les articles attrayants et ils se vendront. Lavez et pliez les vêtements, polissez les articles en argent et en laiton, lavez les verres et les miroirs.
2. Placez les articles ensemble sur une table ou une tablette
3. Utilisez des affiches pour attirer les gens à certaines sections de la table

Finalement : soyez prudent

1. Verrouillez les portes de votre résidence
2. Ayez au moins deux personnes présentes durant la vente
3. Gardez l'argent utilisé pour faire la monnaie dans une ceinture porte-monnaie

En suivant ces conseils, vous augmenterez vos chances de réussir votre vente. S'il vous reste des articles, songez à les donner à une œuvre de bienfaisance.

